



Actu

Culture

Associations

Etudiants

Sports

Portraits

Shopping

Maison

Beauté et forme

Sports / Loisirs

Mode

Multimedia

Alimentation

Pratique

Tourisme

Administrations

Urgences - Santé

Transports

Services

Auto-Moto

Immobilier

Emploi / Formation

Votre argent

## ETUDIANTS

### EVENEMENT

#### 16èmes Négociales



C'est en 1988 qu'a eu lieu la première édition des Négociales. A l'époque, il ne s'agissait que d'un concours interne à l'IUT Charlemagne entre étudiants en commerce. Aujourd'hui, c'est un challenge national qui réunit près de 3 000 étudiants de toute la France et qui attire surtout de nombreux professionnels. Ces derniers, parmi lesquels de grands groupes, trouvent là l'occasion de voir réunis en un même lieu l'élite des étudiants en commerce.

L'organisation de l'événement a été confiée à une dizaine d'étudiants de l'IUT Charlemagne dans le cadre d'un projet tutoré.

Le challenge se déroule en plusieurs étapes. Les épreuves qualificatives ont débuté le 14 janvier à Nancy où 300 étudiants ont tenté de se qualifier pour la finale. Pour cela, ils ont eu 10 minutes pour "vendre" un produit ou un service à un acheteur professionnel sous les yeux d'un jury composé lui aussi de professionnels. Le produit est défini à l'avance et le candidat a une heure pour préparer son argumentaire. **"Il y a environ 40 candidats qui sont qualifiés pour la finale"** précise Arthur Christin, membre de l'organisation (*notre photo*). Les étudiants qui tentent leur chance sont de niveau bac +2 à bac +5. Metz, Strasbourg, Reims, Epinal, Lille, Paris, Lyon ou Béziers sont aussi sur la liste des villes participantes.

Spécificité pour Nancy : un classement des candidats a été établi dès les qualifications et a permis aux quatre premiers de remporter des lots. Les compteurs seront bien sûr remis à zéro lors de la finale.

La finale justement aura lieu les 24 et 25 mars au Palais des Congrès de Nancy. Les 300 meilleurs candidats du pays s'y retrouveront. Le principe est le même que lors des qualifications : un produit et dix minutes pour convaincre. A la suite des différentes phases, dix candidats passeront finalement sur la scène de l'amphi Stanislas du Palais des Congrès devant 500 personnes. Un seul sera désigné gagnant. Outre les nombreux lots (PC portable, téléphone, appareil photo numérique...), être le vainqueur des Négociales permet surtout de gagner de la valeur en tant que vendeur. **"Ajouter sur son CV qu'on a remporté les Négociales est devenu un réel atout quand on recherche un emploi"** ajoute Arthur, **"d'anciens participants viennent parfois témoigner de leur parcours. C'est souvent impressionnant"**.

L'an dernier, c'est une lilloise qui a remporté le challenge. Qui lui succèdera ?