



## Dix minutes

### pour convaincre

**PRÉSÉLECTIONS** Dix minutes pour convaincre un acheteur professionnel, rompu à la négociation commerciale, c'est ce qui attend les participants inscrits aux épreuves de présélection des Négociales, qui débutent demain à l'Iseg, une école de commerce lyonnaise. Chaque étudiant dispose de dix minutes pour convaincre, devant un jury de professionnels constitué de dirigeants des ressources humaines et de dirigeants commerciaux de grands groupes. Pour ces derniers, l'objectif est le recrutement de stagiaires et/ou de futurs collaborateurs. Pour les concurrents, c'est l'opportunité de rencontrer des dirigeants d'entreprise en vue d'éventuelles propositions de stages et d'emplois. A l'issue de cette journée, les meilleurs seront qualifiés pour participer aux phases finales qui auront lieu les 25 et 26 mars 2005 à Nancy. Renseignements et inscriptions : 04 78 62 37 37. J.D.