

Le marathon des Négociales

Le souffle de la vente a fait palpiter le cœur des 120 rescapés lors de cette seconde journée.



Laura Grandemange et Claire Passenat, toutes deux demi-finalistes.
Photo Christopher COURTOIS

18 h. Les demi-finales viennent de s'achever. Les étudiants se retrouvent dans l'espace bar pour évoquer le dernier cas de vente. La tension s'évacue progressivement. Les sourires sont de rigueur face aux camarades. Au milieu de ce petit monde, Michel Robert, président de l'association et cheville ouvrière des Négociales, est sollicité de toute part. Comme les étudiants présents, il a de l'énergie à revendre. *« Cette manifestation est un euphorisant. Toute l'année, je travaille avec des jeunes pour préparer l'édition suivante. Durant ces deux jours, je ressens véritablement l'énergie de cette jeunesse. Tous sont animés d'une envie de construire et d'entreprendre »*. Le sourire aux lèvres, le président s'en va participer à l'organisation du grand show du soir, point d'orgue de la manifestation.

A ce moment, les 10 derniers candidats ne sont pas encore connus. Les demi-finales de l'après-midi ont été extrêmement serrées et difficiles. Une pression qu'a ressentie Laura Grandemange, étudiante en seconde année de Tech de Co à l'IUT Charlemagne. *« Quoi qu'il arrive, j'ai atteint mes objectifs pour ma première participation. Le dernier cas était difficile. Je ne peux pas trop me prononcer »*. La jeune femme a un tempérament de gagnante comme tous les participants.

Cap à l'ouest

Séduisantes les Négociales, de nombreux étudiants n'ont pas manqué pas de le dire. Voilà 16 ans que la ma-

nifestation existe, et chaque nouvelle édition apporte son lot de nouveautés. Cette année, l'accent était mis sur la recherche d'un équilibre entre moments de tension et de détente. Jeudi soir, après le temps des négociations, venait celui du jeu avec un quizz, le « *big bazar des Négociales* ». Dans la foulée, les participants se donnaient rendez-vous dans une boîte de nuit nancéienne.

Pour les étudiants venus de la France entière, c'était une façon originale de découvrir Nancy.

L'organisation a prévu d'élargir encore son horizon de recrutement. *« Le souffle des Négociales mériterait de s'étendre sur l'ensemble du territoire. Nous sommes présents sur une ligne Lille-Béziers. Maintenant, il faut s'orienter vers l'ouest de la France »*, confie Michel Robert. Une entreprise difficile puisque l'association ne bénéficie pas des moyens suffisants pour réaliser ses ambitions. Cependant, les Négociales parviennent à grandir un peu chaque année. C'est aujourd'hui plus de 8.000 cas qui sont soumis aux candidats.

Hier soir, l'ultime cas de la seizième édition était l'objet de toutes les convoitises. 10 candidats s'affrontaient devant un amphithéâtre plein à craquer. Après trois heures d'une compétition relevée, Jérôme Lambert, venu de Dijon, remportait le titre.

Nul doute que, pour lui, l'aventure va se prolonger au-delà de ces deux jours.

Nicolas METAUER