

Divers



► LES NÉGOCIALES

Ce qui était un jeu entre étudiants est devenu une référence très appréciée de nombreuses entreprises partenaires. Suivant le principe du jeu de rôle, les étudiants ont dix minutes pour convaincre un potentiel acheteur dans une situation de négociation réelle, devant un jury de professionnels. Moment de rencontre privilégié entre étudiants et professionnels de la vente, les 18 centres de qualification de toute la France s'apprêtent à vivre les sélections à cette 17^{ème} édition ! La prochaine étape aura lieu...

**À Nancy, au Palais des Congrès,
vendredi 13 janvier toute la journée**

►► 03 83 30 75 84

►► www.lesnegociales.com